



keyrus

Témoignage

# CLIENT



fime

Leader dans le conseil et le test dans les domaines du paiement, de la smart mobility et de l'identité digitale. Nous accompagnons nos clients à chaque étape de leurs projets.

**Notre mission :** les aider à identifier de nouvelles opportunités, optimiser leurs projets grâce à l'innovation, conquérir de nouveaux marchés, améliorer l'expérience utilisateur et lutter contre la fraude.

Dans le cadre de notre croissance, avec l'acquisition de UL Solutions Payments Testing, le volume de nos données a considérablement augmenté.

Une question centrale s'est rapidement posée : comment mettre à la disposition de nos collaborateurs des données fiables et les croiser efficacement pour en tirer une véritable valeur ajoutée ?



**Nous avons mandaté Keyrus pour nous accompagner sur l'architecture cible de notre BI.**

Un des premiers défis a été de redonner du contexte au projet et de le cadrer pour en optimiser les résultats. Après avoir exposé les contraintes, nous avons défini une mission courte, construite autour de quelques ateliers métiers et techniques, avec pour objectif que Keyrus propose une proposition cible claire, chiffrée et alignée sur les besoins de notre BI.

Keyrus a parfaitement répondu à cette demande en mandatant un expert qualifié. En quelques jours, ce dernier a su identifier nos enjeux, permettant ainsi une approche holistique du projet, avec une restitution adaptée. Grâce à son partenariat avec des fournisseurs cloud et logiciels de premier plan, Keyrus nous a également proposé une solution commerciale alignée avec notre projection budgétaire.

Fime souhaite construire une relation de confiance sur le long terme avec Keyrus. Au-delà des enjeux BI, nous avons déjà identifié des opportunités dans les domaines de l'IA et des données, où un partenariat futur pourrait se développer.



#Pragmatisme

#Écoute

#Intégrité

